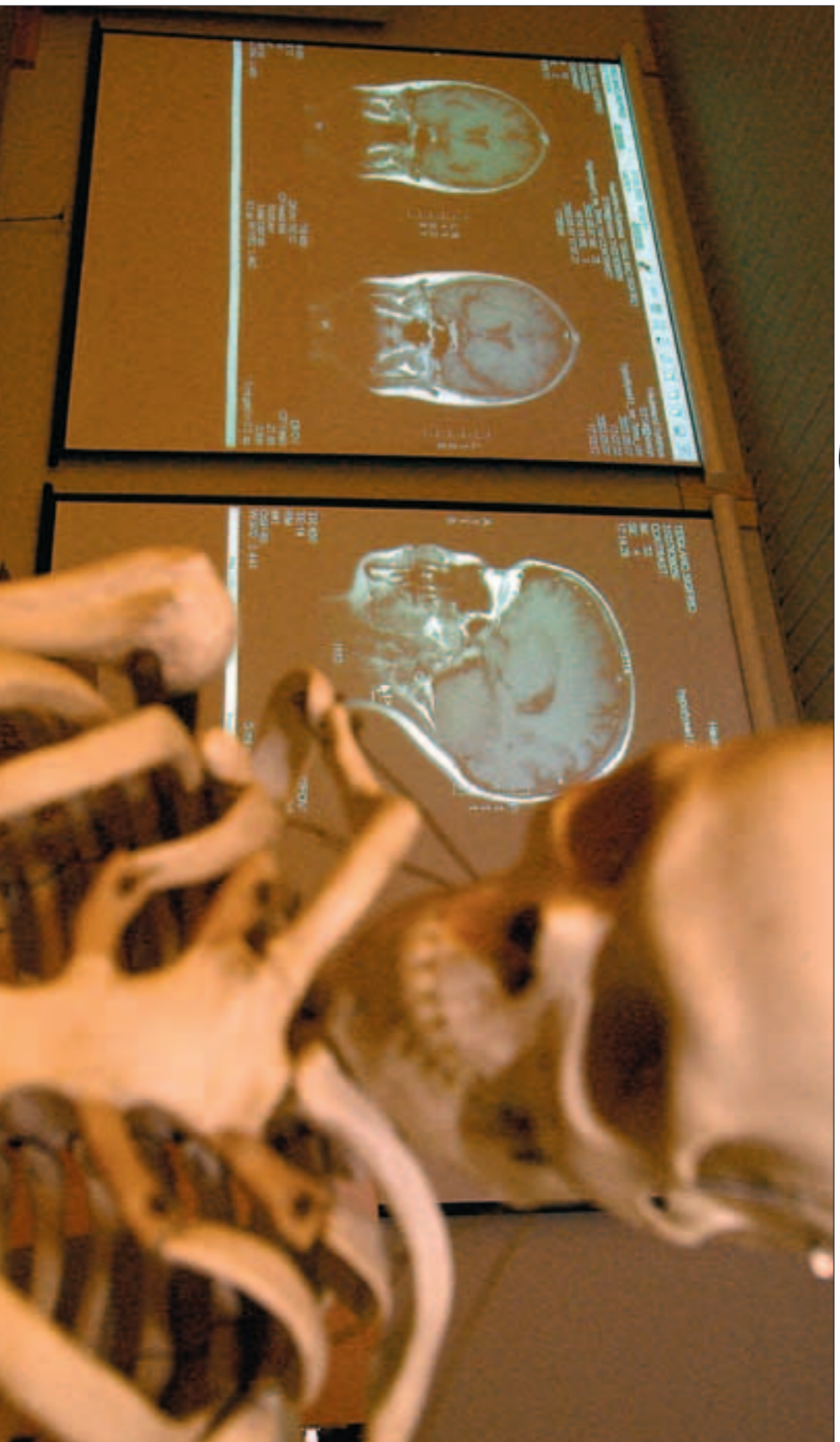


«Strålekrig» Om sykkelhusene



DYRE BILDER: Bildeapparater til røntgen koster mer enn 10 millioner stykket.

Philips Medisinske Systemer har slitt med røntgenapparat-salget de siste årene. Nå skal salget være sylskapt, ifølge Erik Grefberg.

Av Roland Berg Lie
roland.berg.lie@finansavisen.no

Philips Medisinske Systemer (Philips Medical) konkurrerer blant annet med Siemens og GE om å levere bildesystemer til norske helseforetak. Typiske maskiner er CT-, MR- og røntgenapparater.

Disse har gjenne en prislapp på mer enn 10 millioner kro-

ner. — I dette markedet leveres det løsninger for rundt 300 millioner kroner i året. Tallet er relativt stabilt, sier Erik Grefberg i Philips. Philips-konsernet omsatte for 30,4 milliarder euro i 2005. Av dette sto Medical systems for rundt 21 prosent. Andelen var en økning på 15 prosentpoeng fra 1998.

Tunge år

Han innrømmer at Philips hadde en tung periode i et par år, men hevder at 2005 viser at snuoperasjonen har vært vellykket.

— Ifølge egne beregninger har markedsandelen gått fra

21 til 35 prosent fra 2004 til 2005, hevder han.

Likevel ønsker ikke Philips Medical å gå ut med hvor mye totalomsætningen endte på i 2005. Det er nemlig et betydelig innslag av vedlikeholds- og supporttjenester forbundet med maskinvarleveransen. Men dersom Philips egne beregninger holder mål, fikk den norske virksomheten et løsnings salg i fjor på rundt 105 millioner kroner mot 63 millioner kroner i 2004.

— Det er stor variasjon innen hvitke vedlikeholdsavtaler som inngås. Disse kan ha en varighet på 5-10 år. En avtale som går over ti år kan være verd nesten like mye som selve løsningsleveransen, sier Grefberg.

Totalomsætningen til Philips Medical er derfor trolig langt høyere enn kun løsnings salget.

Endring i salget

Siden helseforetakene i større grad enn tidligere nå har lønnsomhetskrav til virksomheten enn tidligere, må leverandørene forandre salgsstra-

tegi.

— Vi må nå henvende oss til ledelsen. Det nytter ikke lengre kun å snakke med teknologene. Vi må vise at det er lønnsomhet i de investeringene som gjøres, sier Grefberg.

— *Er det lønnsomhet i denne typen investeringer?*

— Ja, det finnes beregninger som viser at I investert krone i bildebehandlingsutstyr gir tre kroner besparelse. Et helseforetak får refunderinger beregnet ut fra volum. Mer effektive løsninger sørger for økt volum og økte refunderinger, hevder han.

En CT-undersøkelse med eldre utstyr tok tidligere opptil 45 minutter. Med nytt utstyr kan den samme undersøkelsen gjennomføres på 5-8 minutter, ifølge Grefberg.

— I tillegg sørger teknologien for bedre kvalitet for brukerne. Antallet operasjoner, hvor legene måtte åpne opp for å gi diagnose, reduseres, sier han.

Mer programvare

Philips Medical manglet lenge løsninger for behandling, håndtering og arkivering av de ferdige elektroniske bildene, såkalte Pacs/Ris-systemer.

— Dette er et nytt marked for oss. Philips kjøpte ameri-

kanske Stentor i fjor, og dermed kom vi oss inn på denne arenaen, sier Grefberg.

Philips opprettet dessuten et eget finansieringsselskap i fjor, Philips Medical Capital.

— GE var først ute med denne typen virksomhet. Vi ser at mange helseforetak har behov for såkalt operasjonell leasing, og derfor lanserte vi et slikt tilbud, fortsætter han.

(Illustrasjonsfoto, Scampix)



Det innkalles til
ordinær generalforsamling
TOMRA SYSTEMS ASA

ONSDAG 3. MAI 2006 KL. 18.00

Møtested: Tomra Systems ASs lokaler i Drengsrudlgen 2, Asker.

Registrering: Registrering åpner kl. 17.30.

I tiden før generalforsamlingen vil det serveres kaffe og kaker.

Til behandling foreligger:

1. Åpning av generalforsamlingen ved styrets leder. Opprettelse av foretagnelse over fremmøtte aksjeiere, herunder aksjeiere representert ved fullmakt
2. Valg av møteleder
3. Valg av en person til å underregne protokollen sammen med møteleder
4. Godkjenning av innkalling og dagsorden
5. Redegjørelse fra administrasjonen om status i selskapet og konsernet
6. Godkjenning av årsregnskapet og årsberetningen for 2005 for selskapet og konsernet, herunder forslag om utdeling av utbytte
7. Fraksertelse av honorar til styret, komiteer og revisor
8. Valg av styre og nominasjonskomité
9. Tilbakekallelse av ubenyttede fullmakter til aksjekapitalforhøyelser. Ny fullmakt til å foreta rettede aksjekapitalforhøyelser for oppkjøp eller fusjoner
10. Nedsertelse av aksjekapitalen ved stertelse av egne aksjer - vedtektsendring
11. Fullmakt til erverv av egne aksjer

Styret og ledelsen ønsker alle aksjeiere velkommen til å delta på generalforsamlingen.

TOMRA SYSTEMS ASA

Styret